

Seguro Prestamista

Orientações de vendas

WIZ
CORPORATE

CASF
CORRETORA
DE SEGUROS

Sumário

1. O PRODUTO.....	3
2. POR QUE VENDER?.....	12
3. ABORDAGENS DE VENDA.....	14

O PRODUTO PRESTAMISTA

WIZ
CORPORATE

CASF
CORRETORA
DE SEGUROS

O empréstimo relacionado ao seguro

A operação financeira envolvida vinculada ao seguro prestamista que iremos comercializar é a de empréstimo rural.

Aqui, o seu cliente contratará um empréstimo para adquirir, por exemplo, equipamentos rurais, como colheitadeiras ou tratores.

O seguro prestamista

Aqui, o seguro prestamista visa garantir a quitação de uma dívida em caso de morte natural, acidental ou invalidez permanente por acidente.

Nesse caso, a dívida é o empréstimo rural tomado pelos clientes BASA em nossa instituição.

Capital Segurado

- a) No balcão BASA, o seguro prestamista que iremos comercializar tem capital segurado na modalidade vinculado. Ou seja, o valor de indenização do seguro é igual ao valor da dívida.
- b) Conforme valor do empréstimo contratado, limitado a R\$ 3.000.000,00.

Coberturas

- a) Morte Qualquer Causa (MQC): Garante o pagamento do capital segurado contratado ao(s) beneficiário(s) em caso de falecimento do segurado durante a vigência do seguro.
- b) Invalidez Permanente Total por Acidente (IPTA): Garante o pagamento do capital segurado contratado ao(s) beneficiário(s), caso o segurado venha a ficar total e permanentemente inválido em decorrência direta e exclusiva de acidente coberto durante a vigência do seguro.

Elegibilidade

a) Serão aceitos segurados com idade entre 18 a 70 anos, sendo que a idade do segurado na data da contratação somada ao prazo do financiamento não poderá ser superior a 75 anos.

Carência

Carências legalmente previstas:

- a) 02 (dois) anos para morte por suicídio/invalidez na tentativa;
- b) 30 (trinta) dias para morte qualquer causa, sendo que este prazo é contado a partir da data de vigência do respectivo risco individual.

Beneficiário e Vigência

O primeiro e único beneficiário do seguro será o Estipulante.

A vigência individual do seguro terá início às 24 (vinte e quatro) horas da data de pagamento do prêmio e as respectivas datas de início e de término estarão expressas no Certificado de Seguro, mediante a aceitação MAPFRE.

Aceitação

- a) O prazo para análise de aceitação por parte da Seguradora é de até 15 dias (Prazo Legal);
- b) Para capitais Segurados acima de R\$ 200.000,00, será obrigatória a apresentação de Declaração Pessoal de Saúde preenchida e assinada, de próprio punho, pelo proponente, a qual deverá ser enviada para análise da Seguradora.



POR QUE VENDER?



- ✓ O seguro prestamista é uma garantia de saúde financeira para o nosso cliente tomador de empréstimo rural.
- ✓ O cliente terá a garantia de que a dívida contraída será QUITADA pela Seguradora no caso de uma ocorrência de sinistro coberto pelo Seguro contratado.
- ✓ Assim como o cliente, o banco se resguardará que o valor emprestado será pago no caso de um sinistro coberto pelo Seguro contratado.
- ✓ E para quem vende?
 - ✓ Quem vende esse Seguro receberá pontuações com premiações exclusivas! Aguarde!

Aqui, TODOS ganham!



COMO VENDER?



1) Adapte-se à realidade do cliente

É importante compreender qual o principal objetivo do nosso cliente em adquirir o empréstimo agro.

Com isso, podemos argumentar sobre como é importante garantir que este valor de dívida esteja assegurado: foque na garantia que o segurado terá com a quitação de sua dívida na decorrência de uma fatalidade.

2) Fale sobre saúde financeira

Com base no item anterior, ao entender a realidade do segurado, podemos argumentar sobre a necessidade de buscar uma garantia de saúde financeira, se resguardando de dívidas maiores para o cliente e, principalmente, para sua família em caso de uma fatalidade.

Como posso argumentar?

“Você fez essa aquisição justamente para evoluir, aprimorando sua capacidade produtiva. Em caso de sua falta, a sua família terá um prejuízo de ter que quitar o que comprou, prejudicando seu orçamento familiar...”

Caso sofra um acidente que te impeça de gerar renda para sua família, terá dois impactos:

1. A família precisará se readaptar ao novo momento;
2. A família terá que quitar a dívida do que foi adquirido.

Com o Prestamista, não podemos evitar que isso aconteça, mas te damos todo apoio na quitação da dívida, o que traz certa tranquilidade financeira, já que a emocional será impossível de evitar.

A vigência do seguro prestamista te garante que, até a quitação dessa dívida, tenha as coberturas disponíveis, o que oferece pra você e seus familiares a segurança financeira adequada, caso seja necessário.

Agora é com você!

WIZ
CORPORATE

CASF
CORRETORA
DE SEGUROS